

2023.3.16 (木)  
第 32 回例会  
(通算3701回)

## 2022-2023 年度 釧路ロータリークラブ会報

会長スローガン「創り出そう身近な奉仕を 友情、愛情 そして熱意で」

第85代会長 滝越 康雄  
副会長 清水 輝彦  
幹事 中島 政徳  
編集責任者 クラブ会報・雑誌委員会

例会日 毎週木曜日 12:30～13:30 夜間例会 18:00  
例会場 釧路センチュリーキャッスルホテル  
事務局 釧路市錦町 5-3 ミツ輪ビル 2F  
☎ 0154-24-0860 ☎ 0154-24-0411

2022-2023 年度  
国際ロータリーテーマ



2022-2023 年度  
R1会長 ジェニファー・ジョーンズ  
第 2500 地区ガバナー  
久木 佐知子 (旭川西 RC)

月間テーマ	水と衛生月間
本日のプログラム	「知ってますか？様々なクラブの種類」(担当：クラブ研修委員会)
次週例会	講師例会「要約筆記って知っていますか？」(プログラム委員会)

- ロータリーソング：四つのテスト
- ソングリーダー：田内 康章君
- 会員数 104 名
- ビジター 菊地 祐司釧路南 RC 会長、佐藤 潤釧路南 RC 幹事
- ゲスト なし

### 会長の時間

滝越 康雄会長

お食事の方はお続けください。ロータリー関係ですと書面がありました。5月13日のIMは、釧路・白糠間のお召列車の動員1本です。皆さま、極力時間を割いてご出席のほどよろしくお祈いします。



先週から、私ごとですが、WBC、野球は面白いですね。私は新聞のスポーツ欄をあまり読んだことないのですが、こればかりは、戦いがとても熱いので、応援に熱が入ります。私は日ハムの会場でダルビッシュとすぐ傍で一度、会ったことがあります。相当前になりますので結構、選手生活は長いですね。そんな体験があります。

会長挨拶もだんだん少なくなってきました。私の仕事の体験談を話してみたいと思います。自分固有の体験談はこうして語らなければ、そういう話を覚えている人が少なくなっていますので少し話させてもらいます。

今日は毛色が変わったことで、釧路で生まれて大企業に発展した今の『DCMジャパン』、釧路でできた時は『石黒ホーム』です。その立ち上がりの時に私が関係していましたのでお話をさせていただきます。

当時のオープンの時、1号店の中園で立ち会ったのですが、その時の体験者で生存しているのは私と、もう1人ぐらいかな。皆さん、いなくなったのでこれは証言として残しておきます。

ホームックを立ち上げたのは石黒さんの兄弟、社長と副社長ですが、性格が全く違うのです。社長のお兄さんは昔、公認会計士志望していたということで、口数が少なく寡黙な方なのです。弟さんは、ちょっと荒っぽくて、人情味がある方でした。

ホームックさんの特徴として、今の釧路信金本店くらいの所がありました。2階に上がって行きますと、洗面所があるのです。そこに標語、「顔を洗うのではない、心を磨くのだ」とバシッとくる文言が書いてあって、ひとつの社風を表しております。非常に正義感のある会社でした。

そこに、副社長から正式に融資の申し込みがありました。

話を聞くと「DIYをやりたい」と。「何ですか。それ」と聞くと、昭和51年ぐらいにアメリカに1回見学に行っていて、アメリカ仕込みということで融資もお受けになっています。今の中園店ですが、土地は借地で、建物は保険会社の融資でという立ち上がりでした。その当時、準備で私が本社へ行っている、副社長は柔らかい方で人情味のある方で近づきやすい方でしたが、その副社長に呼ばれると、ピノキオのマーク見せて「滝越、ロゴはどっちがいい」と言って、相談され

た事もありました。

そうこうして、石黒ホーム第1号店の中園店、ホームマックさんにすればあそこは聖地です。絶対になくならないと思います。世界地図で言えばエルサレムみたいなもので、石黒社長が苦勞して作られています。

その1号店を開くときには、お客さんが来るかどうか全く自信がなかったの、従業員には「客が何人来るか分からなくてハジをかくから、従業員の車は必ず駐車場のど真ん中に置け」と指示を出していたのです。開店前に下に降りて行ったら、ここにお客さんが行列を作っていたのです。窓から見ると目がギラギラ輝いていて、そういう大混乱のオープンでした。

そういうことで大いに売れた開店の時、業者さんを集めて慰勞会をやったのです。社長のジョークが素晴らしいです。「いや、今日は、債権者会議でなくて良かった」というジョークで、みんなが大笑いしたそうです。ホームマックさんが大きくなった大事件がひとつあるのです。これが70周年の時に社長が話しましたが、私は損害保険ですから損保に関する事件で、「日本の保険約款が変わった」という事件です。札幌の川沿店で、裏側にいかがわしきホテルがあったのですが、開店1週間前にその社長・親父がブルドーザーに塩と水を乗せて正面の入口から突っ込んで来て店の中をゴチャゴチャにしまったのです。このニュース、損保も大損害ですけれども、契約は1週間前にしたばかりで、この保険が適用になるかどうかというのが問題だったのです。

ここからです。私が好きなのは石黒さんの性格なのです。事故が起きた日の夕方、6時半から7時には少し落ち着いて「滝越に電話しないとイケないな」となったのですが、電話を止めたのです。なぜかといったら、6時から7時になると、相談相手になる私どもの北海道支店札幌のキーマンがいないので、「滝越が12時間、布団の中で悩まないといけない、余計な12時間にさせるな。明日の朝に電話しろ」と。その「12時間」は私にとって貴重でした。ストレスになる、保険適用になるのは難しい、そういう事件でした。その采配を振ったことでは「石黒さんは達人だな」と思う人です。

やっぱり企業を大きくするだけあって、人の動きをピピッと飲み込んでいますよ。そこは学ぶところとても大きく、他人の動きを読み込んで、そういうブレーキをかけてくれたので、私は「12時間」を覚えています。朝7時に電話入ったので、寝巻のまま事件をいろいろ聞きました。扱ったことない事件で、この事件があってももちろんメディアが大騒ぎします。大橋巨泉と泉ピン子がコンビニのゴールデンアワーに大々的に毎日放送があったのです。石黒さんは「確かに損害があって、被害があって頭にもくるけども、この『広告料』は数千万円だった」と。

結局、落としどころとしては、会社が有名になり認められたことで混みだして、そして、「人間万事塞翁が馬」といって、何が逆転してラッキーになるか分からない不幸があっても、どこかで変わって良い方向に転換して行くと。

石黒さんという方は聖人みたいな方で、そういう機会をもらったということで皆さんに感謝していました。企業である以上、個人企業から脱したいと、昔から『石黒ホーム』の『石黒』を消したいということで、『ホームマック』になり、合併して合併して『DCMジャパン株式会社』となり、大会社の基礎を作られた方でございます。

非常に勉強になる人生の達人です。私がロータリーの70周年記念の講演をお願いして、その帰りに、その足でお礼に行き、帰りは私どもでもエレベーターまで送っていただきました。その時、ふと寂しさがあるのを感じたのです。私どもが付き合ったころの石黒さんではなくて、トップにいる石黒さんですけど、結構孤独のような感じがしました。

そういうことで関係者の皆さんが亡くなっていますので、この場で発言すれば、少しは記録に残るし、皆さんも耳にすることでしょうけども、釧路発祥の大企業ホームマックにそういう歴史が、裏舞台があったことをお耳に入れておきます。

以上で、会長挨拶を終わります。

## 転勤のご挨拶

### 一般社団法人電気保安協会釧路支部支部長

篠原 実君



皆さん、こんにちは。今、紹介いただきました電気保安協会の篠原です。たった2年で異動するとは思ってなくて、前任

の古谷も3年いましたので私も3年とと思っていましたら、なんと2年で出てしまうことになりました。

短い2年間でしたけれども、私がロータリーに入会させていただいたのが5月6日でした。翌週、私は例会が通常どおりあるのだろうと思って、このホテルに来ましたら、なんと看板がかかかっていませんで、どなたもいない。フロントに聞いたら「今日、ありませんよ」と言われて、私、会場間違ったのかなと思ったのです。携帯でホームページを見ると「休会」となっていて、その時、会場を間違えなくて良かったなという思いがあります。これがひとつ目の思い出になっております。この約2年間の間、いろいろロータリーの関係で思い出を作らせていただきました。私にとっては良い思い出がふたつあります。良い思い出ですが、実は失敗談

ということでお話をさせていただきたいと思います。

ひとつ目は、野遊会です。初めて参加させていただいた岸壁炉端の野遊会で、皆さんご存じのことで、楽しみ過ぎて記憶を失ったのが1回目の失敗談です。

次は、今年度の旭川の地区大会に参加させていただきました。初日の釧路ナイトの時は少し緊張もあって、それほどお酒を飲まないで済みしました。大会が終わって2日目、釧路ナイト2と私は勝手に言っているのですが、その時は緊張の糸が完全に切れてしまっていて、とても楽しく飲まさせていただきました。この時に2回目の記憶がなくなったという経験があります。

その節には一緒にいた方にはとてもご迷惑をおかけしたと思いますが、私にとっては、ロータリー人生の中でのすごく良い思い出となっております。

こういう楽しい思い出を作らせていただいたのも、この歴史と伝統のある釧路クラブの皆さまが温かく私を迎え入れていただけたということで大変感謝をしています。本当にありがとうございます。

苦小牧に行きましても地区は変わりますが、2510地区の苦小牧ロータリークラブに入会させていただくことで準備を進めています。こちらで釧路クラブのいろいろなことを吸収させていただきましたので、それを元に新しいクラブでもロータリアンとしてやっていければと思っています。

本当に短い間でしたけれども、ありがとうございました。

### ■本日のプログラム■

「知ってますか？様々なクラブの種類」

#### クラブ研修委員会 舟木 博副委員長

皆さん、こんにちは。今日、天方委員長が京都にお出かけということで話をさせていただきます。



今日の講師は当ク

ラブきっての元気者の邵さんが、後ほど「元気ですかー！」が始まると思います。よろしくをお願いします。クラブ研修委員会担当ということで例会の説明をさせていただきます。R I 国際ロータリーは近年、世界に向けてビジョンの声明を出して、次のように謳っております。「私たちロータリアンは、世界で、地域社会で、そして自分自身の中で、持続可能な良い変化を生むために、人びとが手を取り合って行動する世界を目指しています」。そして新しい行動計画が立案され、全世界のロータリアンに発表されております。各クラブと各地区が独自の行動計画を立てることを強く奨励されておりますので、当2500地区においても行動計画の

立案を行い、各クラブと積極的に協力してアクティブな活動に寄与していきたいと思っております。

実際に行動計画を行うためにクラブとして最も重要なことは、新しい戦略の優先事項と目的に沿い、それを反映した独自の戦略計画を立てることにあります。調査によると、戦略計画を立てたクラブは会員の参加促進においても成功していることが分かっております。

当たり前のことなのですが、一般企業と同じようにロータリーも戦略、作戦そして計画を立てて次世代に向かって、5年、10年先の釧路ロータリークラブにどうやって発展するか、そして会員増強・維持につなげるために一生懸命勉強したいということで、もっとロータリーのことを学ぶことが重要になります。

きょうは邵君がクラブの種類・形式・モデルについての話を皆さんにさせていただけるということです。よろしくをお願いします。

#### 吉田 潤司パストガバナー

皆さん、こんにちは。今日は邵さんのお話を楽しみにして参りました。邵さんが地区の増強委員長をやっていた時に、私がたまたま衛星クラブの資料を持って邵さんといろいろ話をしました。そういう経緯もあって少しお話いたします。



ロータリーは世界で118万人ぐらいの会員で、120万から2万人ぐらい減ってきました。ロータリーの発展が止まっている気がします。

2500地区のこの20年間を見ますと、今年度から衛星クラブがやっとできていますが、新しいクラブというのはなかなか。今の既存クラブでは限界があるのかな。

という中で、邵さんが新しいクラブの形を話してくれます。うちのクラブは会員がたくさんおりますので心配はないのですが、将来的には会員の増強が厳しくなる時代も来ると思います。今日は、邵さんからのいろいろなクラブのスタイルがあって、そういうクラブを学ぶことによって、そういう時が来た時のためにぜひ学んでいきたい。私も学ぼうと思います。ぜひ、耳を傾けていただきたいと思います。邵さん、お願いします。

#### クラブ研修リーダー 邵 龍珍君

皆さん、お疲れさまです。クラブ研修リーダーの邵です。うちのクラブには各委員会があるのですが、クラブ研修リーダーは、そのどこにも属さないひとりぼっちなのです。ひとりぼっちで1年間寂しく活動し





て来たのですが、今日こういった場があって非常に嬉しく思っています。

今日は研修リーダーの立場で、ク

ラブの種類と形式、クラブのモデル、ユニークな新クラブがあるのですが、そこまで行けたらいいと思うのですが、時間が18分しかないので多分、途中で終わってしまいますのでよろしくお願い致します。

昨年8月18日、8月の会員増強月間ということで、地区クラブ幹事から「30分喋って」と言われて、小船井パストガバナーの資料をいただいて勉強して皆さんにお話をさせていただきました。

その時に言ったのは、2015年の人口と2040年の人口で、「この人口の減少が釧路は36か39%くらい下がるとなっていました。それをロータリアンの数に例えると、7分区で90人位がいなくなるよ」と言ったと思います。ということは7分区で3クラブが消滅してしまうということなのです。

これは、「非常に危機感を持ってやりましょう」と小船井パストガバナーは2017年に皆さんに警鐘を鳴らしていたのです。それから今になって、現実化していることは間違いないと思っております。

少し復習をしてみたいです。先ほど吉田パストガバナーがロータリーの人口を言いましたが、2023年2月末(先月)は118万9,610名です。2022年7月の年度初めからすると18,600人プラスになりました。日本は8万4,402人で1,800人の増加。北海道は143名の増加なのですが、ここに書かなかった2500地区は年度初めに2,316名だったのですが2月には2,240名で、唯一76名のマイナスなのです。これは時期的に2月なので転勤族の方が転勤している可能性もあるかなと思うのですが、北海道、2500地区は少し危機感を持たないといけなかな。でも、ガバナー曰く「女性は少し増えた」と聞いております。

世界のロータリアンが118万9,000人で、あと少しで190万人でしたね?!僕は116万人まで減ってしまうのではないかなと思っていました。微増していることは少し喜ばしいことと思えました。その原因は僕の勝手な考えですけども、柔軟性を取り入れて各クラブが自分の足元を見て、いろんな発想の中で例会もできる、会費も下げられる、いろんな工夫ができるということができたこと。

あともう1つはDEIです。昨年から多様性、公平さ、インクルージョンの3つを掲げて、日本ではなじみが薄いのですが、世界のどこかの国の方たちが、いろんな方を差別なく迎え入れて仲間にして会員数を増やしていると思ったところです。

先ほどの趣旨にもありましたように、われわれが中長期的、未来のために計画を練る。戦略を練る。われわれの会社もそうじゃないですか、短期・中期・長期と戦略・戦術を練っていくのです。RI、ロータリーもそういった変化をしていかないと会員数が減っていきますよ。ロータリー活動ができませんよ。という警鐘だと思います。皆さんのご理解をいただければと思っております。

ということで少し学びましょう。先週の夜間例会は楽しかったですね。その中で、ロータリーの歴史をゲームで楽しみながら学べたと思います。

今日は僕からクラブの種類・形式・モデルに関してお話をさせていただきたいと思います。クラブの種類は、ロータリークラブ、ローターアクトクラブ、そして衛星クラブの3つしかありません。ロータリークラブは我々のようなロータリークラブです。第7分区には8つのクラブがあります。2500地区には66のクラブ、僕が会長の時は67~68のクラブがあったかなと思います。1つか2つのクラブがなくなっています。

そして、日本には2215クラブ、世界では3万6,932クラブが存在し、活動しています。

次は、ローターアクトクラブです。18歳から30歳までの若きリーダーを育てるクラブです。第7分区は釧路北ロータリークラブが提唱した釧路北ローターアクトクラブがありますし、2500地区には9クラブがあります。書くのを忘れたのですが、日本には300クラブあるそうです。世界では1万1,195クラブに増えています。元々はローターアクトクラブというのはJCやYEGと同じように若いメンバーを集めて、育成して、その人たちが起業して、そしてロータリアンになって、地域のために、世界のために頑張るという仕組みになっていると僕は理解していました。

現状の2500地区、7分区はどうですか。皆さんの協力を得て出向させて、そして会費も払ってあげて、でも30歳になったら、みんなリセットしてしまうのです。誰もロータリーには入ってこない。記憶では、北RACで頑張っていた小甲さんでもRCには入らなかった。しかし現在は衛星クラブが設立されたので、そこで活躍しているのが現実かなと思っております。

そして、衛星クラブです。ご存じのように昨年6月にRIに認証されました釧路北ロータリークラブが提唱した『釧路北地域奉仕ロータリー衛星クラブ』、「どうして、こんなに長いのか」と思いませんでしたか。僕もどうして長いのかなと思ったらルールがあったのです。その「スポンサークラブの名前」+「その衛星クラブの例会時間・場所・その特徴をそのクラブの名前に絶対入れなさい」というルールがあったのです。なので、長くなったのです。例えば、釧路ロータリークラブが提唱すると、その衛星クラブが朝の例会をするのなら「釧路モーニングロータリー衛星クラブ」と

か、キャッスルホテルが川沿いなので「釧路リバーサイドロータリー衛星クラブ」という名前になるのかなと思います。南クラブさんであれば、会長が内外装とペイントをやっていますので「釧路南ガイソーロータリー衛星クラブ」みたいなのを作ったら面白いのではないかなと思います。

次、日本には衛星クラブは 35 クラブあります。世界の統計は、地区事務局に連絡してロータリージャパンに調べてもらったのですが、統計がないということで分かったらお知らせしたいと思います。

衛星クラブについてわれわれは「釧路北」しか分かっていなかったの、衛星クラブの事を分からないで語っていたと思うので少し掘り下げてみます。元々はロータリークラブとローターアクトクラブを設立するための手段のひとつだったのです。20 名がいなくて新しいロータリークラブはできません。2013 年にその 20 名に達しなかったが頑張ろうとしているクラブのためのオプション的に導入されました。そしてロータリークラブは 20 名必要ですが、衛星クラブは 8 名で設立可能です。また、既存のロータリークラブと異なる環境で、社会奉仕できるチャンスはその地域の人々にロータリアンに提供するのが衛星クラブということです。また、通常のロータリークラブと同様に例会も開いて、細則もあって理事会も開催します。ひとつ違うのはロータリークラブのトップは会長、衛星クラブのトップは議長、この呼び方が違います。次に、地元のロータリークラブが衛星クラブのスポンサーとなり、助言や支援を行うことになります。ここ、面白い落とし穴があって、例えば、衛星クラブとスポンサークラブで意見が食い違った場合どうなるのかが決められています。例えば、「衛星クラブで、ある方を入会させたい」と提案があった時に、スポンサークラブの理事会として「いやいや、その方は駄目です」と親クラブが NO と言ったら、もう NO なのです。最終決定権はスポンサークラブにあるという条件があります。もうひとつ、ロータリアンになります。正式にはスポンサークラブのロータリアンの会員数になります。なので、2500 地区は釧路北ロータリークラブが今 1 番のビッククラブになっています。80 数名の親クラブと 30 数名の衛星クラブ会員がいますので 120 名ということで地区内トップになっています。また、ひとつ条件あります。R I 人頭分担金は世界均一ですが、私はよく上納金と言うのですが、上納金と言ったら小船井 PDG にいつも怒られますが、その R I 人頭分担金を払って、そして地区賦課金を払って初めてロータリアンとして認められます。これはローターアクターも同じです。

しかしながら、地区賦課金はその地区ガバナー、そして地区の裁量権で下げることが可能です。衛星クラブの会費もそのクラブの活動によって、また理事会の考

えによっては下げることになっています。

最後になりました。20 名以上が集まったら R I にロータリークラブの新クラブとして申請ができます。しかしながら、衛星クラブがスポンサークラブとのつながりをそのまま強化したいというのであれば、それもそれで OK です。新クラブとしてロータリアンになろうが衛星クラブのままでもいいのが、その両方を選択できる自由があるということです。

ひとつ事例をお話させていただきます

韓国ソウルロータリークラブは 1927 年に韓国で初めて設立されたクラブです。東京ロー



タリークラブが日本初で 1920 年、わがクラブが釧路で初めてで 1936 年。時代背景がよく分かりますが、このクラブの特徴は時代が時代ですので多国籍の方が入会されたそうです。公用語は今でも英語だそうです。でも、歴史と伝統があり、その地域で初めてのクラブでよくある「あるある話」で、この時は課題がいっぱいあったそうです。会員が減っていく、若いメンバーが入らない、社会奉仕活動を積極的に行っていない、そして例会がつまらない、楽しくない、モチベーションが上がらない。こういった意見がたくさん出てジリ貧になっていたと思うのです。この時のリーダー・会長が新しい試みを行う決定をするのです。それがソウルにいる 19 歳から 35 歳までの英語を話せる若者を集めて衛星クラブを作ったのです。リーダーは頑張って 65 名集めて衛星クラブを作りました。初年度で 38 回の募金活動をして、年間で 7,000 ドルの募金を集めて寄付をしたとなっています。そして、スポンサークラブの会長、そして衛星クラブの議長、この 2 人のリーダーが協力してその地域のサポートに必要なシングルマザーに支援を今でも続けているそうです。また、韓国は会社の競争がすごいので、36 歳から 55 歳の多忙な人たちの年会費を半額にして、4 回ある例会のうち 2 回参加していいという特別ルールを作って、柔軟性を取り入れたのです。新入会員が入れるように敷居を下げるように年会費を下げ、事務員をおかないで楽しい例会をやることによって会員が増えていった。また会費が下がったことによって 1 人 100 ドルを寄付する「100% 財団寄付クラブ」になったということです。

これを考えたら、うちのクラブはすごいですよね。1 人 100 ドル寄付を伊貝会長年度から始めて、ずっと継続して 10 数年です。そして、天方年度、吉田ガバナー年度には、われわれ全員がポールハリスフェローになった 100% クラブということで「釧路クラブ、ブラボー」なのです。

そしてソウル RC は現在、正式な昼食例会は月 1 回、社会奉仕活動は 1 回、カジュアルな雰囲気でおこなう夜例会が 1 回。そしてクラブ外で行う文化的な活動を行うのが 1 回ということで計 4 回の例会をして、いま衛星クラブが 65 名、本会員が 60 名の 125 名で頑張っているクラブということです。

私は今回、衛星クラブの事を少し調べて思ったのは、本クラブ、スポンサークラブは何も変わることがなく、今までどおりのステータスを持って自分たちのやりたいようにクラブは運営できる。しかしそのクラブで体験できないこと、より自由で新しい発想、柔軟な考えの中で無理なく若いリーダーやヤル気のある女性のメンバー、60 代～70 代とリタイアした方、やむなくロータリーを退会した方、そういった方を集めて柔軟性を持ってハードルを下げながらロータリアンとして活動できるのが衛星クラブではないかなと再考させていただきました。

次は例会の形式です。直接会う例会、われわれのような例会です。オンラインは E クラブです。そして直接会う例会とオンラインのハイブリット例会は、休会・休会となってオンラインに替わったクラブが今ハイブリットでやっています。特に高齢会員がたくさんいるクラブは、「足が痛いから出られない」とか、「いま、入院している」「今、コロナ落ち着いたけれどまだ疾患あるからちょっと怖いから」という先輩たちがいる時、そういうクラブが 2500 地区たくさんあるのですが、ハイブリットの導入を検討しているか、ハイブリットにしているクラブが増えていることだけをご報告させていただきます。

次に、これは僕が興味のあるクラブのモデルですね。クラブのモデルはこんなにたくさんあるのです。従来型というのはわれわれが昼食をしながら会話をして例会を進めていくものです。あとは「パスポートクラブ」「法人クラブ」「活動分野に基づくクラブ」「関心に基づくクラブ」「国際的なクラブ」「学友中心のクラブ」、あと「キャンパス内のクラブ」もあるし、「革新的なクラブ」というものもあります。ただ、事例をもう 1 つか 2 つ言って終わりたいと思います。パスポートクラブです。これはメイクアップするクラブです。皆さん、海外に行くときパスポートを持って

行きます。だから一定の期間だけ自分のクラブで例会に参加すれば、あとは海外赴任の方、海外旅行好きな方、出張の多い方、こういう方たちがいろんなクラブにメイクアップに行って、オンラインで参加して、「ジャンジャン情報を仕入れて来い」ということです。今日いらっしゃる菊池会長は、7 年目で会長になっています。ロータリーに入会して 1 か月か 2 か月でハワイに行った際に、本当にロータリーバッチでどこでも例会に行けるのか試してみたかったらしいのです。しかし英語ができない中でもポケトークを持って探し歩いたが探しきれなかった。でも、次の日、ロビーに「あなたですか。うちのクラブを探している人というのは」と見事、ホノルルのロータリークラブにメイクアップされたすごい行動力です。その行動力をこの地域のために頑張ってもらいたいと思います。

法人クラブというのもあります。最後に、これは関心に基づくクラブ、インドの R I 3262 地区のブバネシュワール・スマイル・ロータリークラブの事例です。左の男性がスマイヤさん、右の女性がルパさんで、お二人は大学時代に知り合い、その後、めでたく御結婚されました。「幸せに暮らしていました。ロータリアンとして夢を実現しよう。互いに頑張ろう」と言っていたのですがルパさんが突然、癌宣告されてステージ 4 で亡くなるのです。

奥さんの遺影を見ながら「俺はこれで良いのか。でも奥さんとの約束のロータリーの夢をかなえたい。頑張ろう」と思って、「ステージ 4」という本を書くのです。この本のプロローグを書くために行ったのが、ブバネシュワールの子どものための施設です。それはガンを患った子どもたちの施設です。癌で苦しんでいる子どもたちの笑顔を取り戻してあげたいと一念発起して新しいこのクラブを作ったのです。

今、「ステージ 4」という著書の印税を全部クラブに、そして 3262 地区に寄付をして、今もガンに苦しむ子どもたちと女性たちのために、その笑顔を取り戻すために、今も活動しているということです。

もう時間になってしまいました。もっと準備をしてきたのですが、これは次年度の後藤年度でやらせていただければと思います。よろしくお祈りします。

最後にアドバイスをいただきました小船井パストガバナーに感謝を申し上げまして私の講話とさせていただきます。早口ですみませんでした。

## 本日のニコニコ献金

- 邵 龍珍君 釧路南クラブ 菊地会長・佐藤幹事。ようこそ釧路 RC へ
- 中島 政徳君 篠原副幹事 お世話になりました。キャンドルパーティーにメイクアップお待ちしております。
- 篠原 実君 本日最後の例会となってしまいました。皆様、色々ありがとうございました。

今年度累計 337,000 円